INIZIATIVA CNA-CARLINO

QUINTA EDIZIONE
IL MERCOLEDÌ E IL VENERDÌ FARI PUNTATI SULLE AZIENDE GUIDATE DA UNDER 40

QUARANTA RITRATTI
DOPO LA PRIMA FASE, A CONTENDERSI IL TITOLO RESTERANNO DIECI FINALISTI

Verde, impresa di famiglia «A 22 anni sono il titolare»

La 'De Carolis Giardini' di Sant'Elpidio a Mare

di NICHOLAS ARBUSTI

IL GIOVANE Alessio De Carolis è quello che si dice un fenomeno di precocità. A soli 22 anni è già titolare di un'attività, oltre che padre di una bambina. Dopo cinque anni passati in un'officina a lavorare come meccanico, a causa di problemi di allergia a prodotti che utilizzava nel settore, ha cambiato totalmente indirizzo, rilevando l'impresa familiare «De Carolis Giardini», aperta dal nonno, ereditata dal padre e ora gestita con successo da Alessio. La «De Carolis Giardini» si trova a Sant'Elpidio a Mare, in via Castellano, 1272.

Come giudica l'andamento dell'attività?
«In crescita. Quando l'ho rilevata da mio padre (ormai prossimo alla pensione) stava per chiudere, ora fortunatamente sta vivendo una seconda giovinezza. Gran parte del merito lo devo però al nome che la ditta si è fatta negli anni, grazie a mio padre e a mio nonno. È stato molto più semplice rilanciarla, anche se io ci ho messo del mio, investendo molto su nuovi mezzi, strumenti e arnesi da lavoro».

Quali sono le specialità e le caratteristiche che identificano l'attività?
«La potatura e l'abbattimento di alberi ad alto fusto. Siamo molto ferrati anche nella cura e nella manutenzione del verde».

La sua più grande soddisfazione professionale?
«Aprire una ditta a vent'anni e riuscire a gestirla con discreto successo, nonostante gli ostacoli della burocrazia e della pressione fiscale. È davvero un bel traguardo, che mi gratifica molto. Inoltre da poco sono diventato anche papà. La nascita di mia figlia è uno stimolo in più a fare bene il mio mestiere, perché ora lavoro anche per lei».

Quali sono le difficoltà che ha riscontrato nell'aprire l'attività?
«All'inizio abbiamo molto risentito della scarsa richiesta di lavoro che c'è in giro. Inoltre il fatto che aprendo un'attività hai delle spese fisse, anche piuttosto elevate, a fronte del lavoro che ha un andamento stagionale».

Che ruolo ha avuto la Cna per la sua attività?
«Mi ha aiutato in maniera fattiva e determinante a prendere un finanziamento per l'ampliamento della ditta».

Aprire una ditta di giardinaggio è stata sempre la sua aspirazione? «In realtà sin da piccolo volevo fare il meccanico. Ci ho provato, ma a causa di problemi di allergia a prodotti che si utilizzano nel settore ho dovuto rinunciare e ho optato per il giardinaggio. Con il senno di poi non potevo fare scelta migliore. È un lavoro bellissimo che mi permette di stare a contatto con la gente oltreché all'aria aperta».

Come riesce a conciliare vita privata e attività lavorativa?
«Non nascondo che è complicato riuscire a conciliare le due cose, ma con tanta voglia di fare e un po' di organizzazione ci si riesce».

Come vede il futuro?
«Io sono una persona positiva, per cui lo immagino migliore del presente. Il mio auspicio è che le cose continuino così, perché la ditta sta crescendo. A tal proposito io continuerò a investire nell'impresa».

AL LAVORO Il giovane Alessio De Carolis, titolare dell'azienda

ALESSIO DE CAROLIS
«La ditta sta crescendo e continuerò ad investire per potenziare l'attività»

SORPRESE PER CHI INVIERÀ PIÙ COUPON

'Saranno famosi': i lettori decreteranno il giovane imprenditore dell'anno

QUEST'ANNO Carlino e Cna vogliono valorizzare gli imprenditori emergenti del nostro territorio, associati alla confederazione. Ogni mercoledì e venerdì, presentiamo aziende condotte da under 40. Come al solito, i lettori sono i principali protagonisti perché potranno manifestare la loro preferenza attraverso l'invio dei coupon (che troveranno tutti i giorni sul giornale) alla redazione del Carlino Fermo. Al termine della prima tornata, resteranno 10 finalisti, ai quali sarà data nuovamente la possibilità di esporre le loro peculiarità e le loro prerogative. La successiva votazione, sommata a quella precedente, decretrà il giovane imprenditore dell'anno. Sorprese per i lettori che invieranno più coupon.

Moreno, il sogno è realtà «Ecco la mia bottega»

La falegnameria Marcolini di Amandola

ORGOGLIOSO Moreno Marcolini nella sua falegnameria di Amandola

NEL GIUGNO del 2009 Moreno Marcolini ha coronato il sogno di una vita, aprendo la sua falegnameria. Dopo cinque anni di gavetta alle dipendenze di un artigiano del settore, Moreno ha sentito l'esigenza di mettersi in proprio e ha aperto la «Falegnameria e restauro di Marcolini Moreno», sita ad Amandola, in via Santa Maria 9. Proprio oggi il giovane imprenditore compie trent'anni.

Come giudica l'andamento dell'attività?
«Da quando ho aperto l'attività ho lavorato sempre e con continuità. L'impresa è cresciuta di anno in anno e fortunatamente finora non ho mai avuto tempi morti».

Quali sono le peculiarità della falegnameria?
«Punto molto sulla qualità del prodotto che produco o restauro. All'inizio ero partito concentrandomi quasi completamente sul restauro, col tempo però ho capito che per essere competitivo sul mercato non bastava essere specializzati in una sola pratica. Ad oggi faccio un po' di tutto: mobili su misura, restauri, porte, armadi, mobili bagno, cucine e anche mobili moderni».

La sua più grande soddisfazione professionale?
«Riuscire a gestire e a mandare avanti un'attività che ho avviato da zero e ho visto crescere. Col tempo ho fatto investimenti che mi hanno permesso di avere oggi un laboratorio in cui posso realizzare anche lavori di grandi dimensioni. Oltre a ciò, la soddisfazione più grande è il gradimento dei clienti per il lavoro che svolgi per loro».

MORENO MARCOLINI
«Faccio un po' di tutto: mobili su misura, restauri, porte, armadi e cucine»

Come riesce a conciliare vita privata e attività lavorativa?
«Non è difficilissimo. Rispetto molto gli orari lavorativi, per cui riesco a ritagliarmi del tempo per me e per mia moglie. Alla base ci vuole organizzazione».

Quali sono le difficoltà che ha riscontrato nell'aprire l'attività?
«Quando parti da zero, la cosa più difficile è farsi conoscere. Convincere la gente a scegliere te, a fidarsi di te e del tuo lavoro».

Che ruolo ha avuto la Cna per la sua attività?
«La Cna garantisce un aiuto prezioso per giovani imprese come la mia. È risultata essere molto informata e in grado di dipanare ogni dubbio che avevo. Per me la Cna rappresenta un appoggio qualificato su cui poter contare e ha avuto un ruolo fondamentale per la crescita della mia impresa».

La sua famiglia l'ha sostenuto o ha cercato di dissuaderla?
«È stata proprio la mia famiglia ad incoraggiarmi. I miei familiari mi hanno dato la spinta decisiva per intraprendere questa strada».

Qual è il consiglio che darebbe ad un giovane imprenditore intento ad aprire la propria attività?
«Non mi sento di dare grossi consigli, dato che anch'io ne avrei ancora bisogno. I giovani che hanno voglia e passione è giusto che ci provino».

Come vede il futuro?
«Spero che l'andamento dell'impresa rimanga stabile. Il progetto per il futuro è di crescere ancora di più, ingrandendo l'impresa».

SARANNO FAMOSI
il Resto del Carlino — CNA
Vota con il Carlino e la CNA i giovani imprenditori emergenti del territorio:
.....
Ritaglia i coupon e inviali a:
IL RESTO DEL CARLINO
LARGO VALENTINI 4 - 63900 FERMO
NON SONO AMMESSE FOTOCOPIE
UNA SORPRESA PER I LETTORI
CHE INVIERANNO PIÙ TAGLIANDI
NOME .....
COGNOME .....
CITTA' .....
TEL. o CELL. .....
RdC