INIZIATIVA CNA-CARLINO

QUINTA EDIZIONE
IL MERCOLEDÌ E IL VENERDÌ FARI PUNTATI SUELLE AZIENDE GUIDATE DA UNDER 40

QUARANTA RITRATTI
DOPO LA PRIMA FASE A CONTENDERSI IL TITOLO RESTERANNO 10 FINALISTI

'Tiburzi' garanzia di saldature perfette

Da quattro anni a Monte Vidon Corrado

IL GIOVANE Andrea Tiburzi da quattro anni è al timone della sua ditta, la «Tiburzi Saldature». Dopo aver lavorato per alcuni anni come dipendente in un'altra impresa che operava nello stesso settore, a soli 22 anni ha scelto di mettersi in proprio. La «Tiburzi Saldature» si trova a Monte Vidon Corrado in via Oberdan n. 34.

Come giudica l'andamento dell'attività?
«Si tira avanti, è difficile rimanere sul mercato di questi tempi. C'è molta concorrenza, la richiesta di lavoro è bassa e la pressione fiscale è sempre più alta».

Quali sono le specialità e le caratteristiche che identificano la tua impresa?
«La ditta «Tiburzi Saldature» esegue lavorazioni per conto terzi ed è specializzata in saldature su ottone, acciaio inox, rame e ferro. I due principali tipi di saldature che effettuiamo sono a castolin o a stagno. Inoltre, siamo in grado di realizzare da disegno o prototipo: sandali gioiello, accessori vari per borse, calzature e bigiotteria».

La sua più grande soddisfazione professionale?
«Aprire una ditta a vent'anni e riuscire a gestirla con discreto successo, nonostante gli ostacoli della burocrazia e della pressione fiscale, è davvero un bel traguardo che mi gratifica molto».

Quali sono le difficoltà che ha riscontrato?
«All'inizio è stato complicato farsi conoscere dalla gente e convincere i clienti a fidarsi del nostro lavoro. La difficoltà che, invece, riscontriamo ora, a quattro anni dall'apertura, deriva dai numerosi pagamenti purtroppo insoluti».

Che ruolo ha avuto la Cna per la sua attività?
«È una valida associazione che mi ha saputo aiutare sotto tutti i punti di vista. E' tuttora una spalla fondamentale per me e per la mia attività, su cui spesso faccio affidamento. Di associazioni così, capaci di dare un aiuto concreto agli artigiani, ce ne dovrebbero essere di più».

A Monte Vidon Corrado la ditta Tiburzi si trova in via Oberdan

ANDREA TIBURZI
«Lavoriamo ottone, rame, acciaio inox e ferro. È stata una scommessa personale»

Aprire una ditta nel settore è stata sempre la sua aspirazione?
«Più che un'aspirazione è stata una scommessa su me stesso. In pochi credevano che sarei riuscito a gestire un'impresa autonomamente, invece eccomi qui».

La sua famiglia l'ha sostenuta o ha cercato di dissuaderla?
«I miei genitori, considerando l'età che avevo al momento dell'apertura, hanno cercato di farmi cambiare idea. Io però, quando mi metto in testa una cosa, faccio di tutto per realizzarla. Così alla fine il tempo mi ha dato ragione».

Come riesce a conciliare vita privata e attività lavorativa?
«E' un lavoro molto impegnativo, che ti porta via molte ore, ma il tempo per me riesco sempre a trovarlo».

Qual è il consiglio che darebbe ad un giovane imprenditore intento ad aprire la propria di attività?
«Di rispettare sempre e comunque il cliente. Non c'è miglior pubblicità di un cliente soddisfatto del tuo lavoro».

Come vede il futuro?
«Lo immagino migliore. Auspico che in futuro ci possano essere maggiori agevolazioni per i giovani imprenditori che sono il motore dell'economia che verrà».

n. a.

SORPRESE PER CHI INVIERÀ PIÙ COUPON

'Saranno famosi': i lettori decreteranno il giovane imprenditore dell'anno

QUEST'ANNO Carlino e Cna vogliono valorizzare gli imprenditori emergenti del nostro territorio, associati alla confederazione. Ogni mercoledì e venerdì, presentiamo aziende condotte da under 40. Come al solito, i lettori sono i principali protagonisti perché potranno manifestare la loro preferenza attraverso l'invio dei coupon (anche cumulativi) alla redazione del Carlino Fermo. Al termine della prima tornata, resteranno 10 finalisti, ai quali sarà data nuovamente la possibilità di esporre le loro peculiarità e le loro prerogative. La successiva votazione, sommata a quella precedente, decretrà il giovane imprenditore dell'anno. Sorprese per i lettori che invieranno più coupon.

Splendide aree verdi grazie a 'Delta Service'

A Santa Vittoria in Matenano una ditta specializzata

La sede dell'impresa di Agostini è in contrada San Giovanni

LA «DELTA Service» dal 2006 si occupa con professionalità della manutenzione delle aree verdi pubbliche e private. La cura e la precisione del servizio offerto hanno fatto dell'impresa una realtà affermata in ambito regionale. Il titolare, Alessandro Agostini, ha avviato la ditta quando wera appena 26enne. Dopo 9 anni di lavoro la sua passione è rimasta intatta. La sede della «Delta Service» si trova a Santa Vittoria in Matenano, in contrada San Giovanni n. 89.

Agostini, come giudica l'andamento dell'attività?
«È In crescita costante. Di anno in anno abbiamo fatto sempre un passettino in avanti. Dunque, non posso lamentarmi».

In cosa è specializzata la «Delta Service»?
«Nella potatura e nell'abbattimento di alberi ad alto fusto. Siamo in grado di offrire a clienti pubblici e privati: sfalcio erba, decespugliamento, raccolta fogliame, piantumazione fiori, concimazione, potatura cespugli, siepi, arbusti ed alberi ornamentali, diserbo erbe infestanti, installazione e rigenerazione di manti erbosi. La ditta, inoltre, offre servizi di allestimenti aiuole, pulizie casali abbandonati, piccoli movimenti di terra e trasferimento ulivi».

ALESSANDRO AGOSTINI
«Sono nato da una famiglia di agricoltori, lavorare all'aria aperta era un sogno»

La sua più grande soddisfazione professionale?
«Riuscire a gestire una ditta in totale autonomia è un'impresa sempre più difficile, specialmente di questi tempi. Sono molto soddisfatto anche del bacino di clienti che cresce di anno in anno. Dai 5/6 che avevo all'inizio dell'attività sono arrivato ad annoverarne oltre 100».

Che ruolo ha avuto la Cna per la sua attività?
«La Cna è una realtà fantastica, che aiuta fattivamente le imprese. Mi ha assistito nel momento dell'apertura e lo fa tutt'ora tenendomi aggiornato periodicamente sulle nuove normative».

Aprire una ditta di giardinaggio è stata sempre la sua aspirazione?
«Sono nato da una famiglia di agricoltori per cui ho vissuto sempre in campagna. La mia passione per il verde deriva proprio dalla mia infanzia. Aprendo la «Delta Service» ho realizzato un sogno. Lavorare all'aria aperta e in mezzo al verde che amo».

Come riesce a conciliare vita privata e attività lavorativa?
«Nel mio caso lavoro e vita privata si fondono. Io vivo per lavorare e lavoro per vivere. Non avendo figli ho cresciuto l'impresa come un figlio e come tale la accudisco e la curo. Dunque, non mi pesa sacrificare il mio tempo libero per un lavoro che amo e che mi rappresenta».

Qual è il consiglio che darebbe ad un giovane imprenditore intento ad aprire la propria di attività?
«Per avviare un'impresa servono pazienza e tanta voglia di lavorare. Io dopo tre anni dall'apertura stavo quasi per chiudere ma poi ho tenuto duro e non potevo fare scelta migliore. In linea di massima è più semplice aprire una ditta piuttosto che gestirla».

Come vede il futuro?
«L'intento è di continuare su questa strada che è molto positiva. Farò di tutto per mantenere i clienti che ho».

Nicholas Arbusti

SARANNO FAMOSI
il Resto del Carlino CNA
UNA SORPRESA PER I LETTORI
CHE INVIERANNO PIÙ TAGLIANDI
Vota con il Carlino e la CNA i giovani imprenditori emergenti del territorio:
.....
NOME .....
COGNOME .....
CITTA' .....
TEL. o CELL. .....
Ritaglia i coupon e inviali a:
IL RESTO DEL CARLINO
LARGO VALENTINI 4 - 63900 FERMO
NON SONO AMMESSE FOTOCOPIE
RdC