INIZIATIVA CNA-CARLINO

QUINTA EDIZIONE
IL MERCOLEDÌ E IL VENERDÌ FARI PUNTATI SUELLE AZIENDE GUIDATE DA UNDER 40

\QUARANTA RITRATTI
DOPO LA PRIMA FASE A CONTENDERSI IL TITOLO RESTERANNO 10 FINALISTI

«La casa dei sogni, noi possiamo realizzarla»

L'impresa edile 'Ripani Snc' di Amandola

NEL 2010 i cugini Alessandro ed Emanuele Ripani hanno rilevato l'impresa edile che apparteneva ai loro genitori. Dopo diversi anni di apprendistato, i due 35enni hanno deciso di continuare la tradizione di famiglia e di mettersi in gioco prendendo le redini della società. La «Ripani Snc» si trova ad Amandola in via Villa Cappelletti n°1.

Come giudicate l'andamento dell'attività?

«In maniera positiva. Siamo stati fortunati perché abbiamo rilevato una ditta molto conosciuta e apprezzata dai clienti. I nostri genitori ce l'hanno lasciata sana e stabile, semplificandoci, di fatto, il lavoro».

Quali sono le specialità e le caratteristiche che identificano l'impresa?

«La ditta Ripani Snc esegue ristrutturazioni sia di pregio che normali ed è specializzata nelle nuove costruzioni e, più in generale, in tutti i tipi di interventi edilizi».

La vostra più grande soddisfazione professionale?

«Vedere i clienti soddisfatti a lavoro terminato. Leggere la contentezza nei loro occhi quando vedono realizzato il progetto che fino a poco tempo prima avevano visto soltanto su carta. In un certo senso, noi realizziamo i sogni delle persone, è questo quello che più ci appaga del nostro lavoro».

Quali sono le difficoltà che avete riscontrato nell'aprire l'attività?

«A dir la verità, non molte. Come anticipato, i nostri genitori ci hanno lasciato un'impresa facoltosa, dunque grossi problemi non ne abbiamo avuti. Ogni lavoro ha le sue difficoltà, ma noi le superiamo bene perché abbiamo gli strumenti e le attrezzature per affrontarle».

Che ruolo ha avuto la Cna per la vostra attività?

«I servizi a supporto delle aziende garantiti dalla Cna sono stati molto importanti per noi. I ragazzi della Cna ci hanno aiutato a sbrigare le pratiche burocratiche iniziali e tuttora ci tengono aggiornati sulle nuove normative e sui corsi d'aggiornamento».

Aprire una ditta nel settore è stata sempre la vostra aspirazione?

«Avendo l'impresa in casa per noi la scelta è stata piuttosto ovvia, certo è che il settore edilizio ci ha sempre appassionato».

Le vostre famiglie vi hanno sostenuto sin da subito o hanno cercato di dissuadervi?

«Ci hanno sostenuto sempre con convinzione, anzi sono stati proprio loro a spingerci a fare questo passo».

Qual è il consiglio che dareste ad un giovane imprenditore intenzionato ad aprire una propria di attività?

«Chi non osa non vince. Ai giovani consigliamo di provarci, di credere nelle loro capacità e di non lasciarsi influenzare dal periodo poco favorevole che stiamo vivendo. Del resto chi non tenta ha già perso in partenza».

Come vedete il futuro?

«Siamo ottimisti di natura, dunque di ogni cosa vediamo sempre il bicchiere mezzo pieno. Per noi la situazione è già buona ma siamo sicuri che in futuro è destinata a migliorare».

Nicholas Arbusti

La 'Ripani Snc' ha sede in via Villa Cappelletti

EMANUELE E ALESSANDRO
«Siamo subentrati ai nostri genitori che ci hanno lasciato una ditta sana e apprezzata»

SORPRESE PER CHI INVIERÀ PIÙ COUPON

'Saranno famosi': i lettori decreteranno il giovane imprenditore dell'anno

QUEST'ANNO Carlino e Cna vogliono valorizzare gli imprenditori emergenti del nostro territorio, associati alla confederazione. Ogni mercoledì e venerdì, presentiamo aziende condotte da under 40. Come al solito, i lettori sono i principali protagonisti perché potranno manifestare la loro preferenza attraverso l'invio dei coupon (anche cumulativi) alla redazione del Carlino Fermo. Al termine della prima tornata, resteranno 10 finalisti, ai quali sarà data nuovamente la possibilità di esporre le loro peculiarità e le loro prerogative. La successiva votazione, sommata a quella precedente, decretrà il giovane imprenditore dell'anno. Sorprese per i lettori che invieranno più coupon.

Intervento immediato e servizio accurato

La 'Termoidrica Pacifici' di Falerone

La 'Termoidrica Pacifici Adriano' si trova in via del Mercato n. 5

DOPO 10 anni di gavetta in una ditta di Montegiorgio che opera nel settore dell'idraulica, Adriano Pacifici ha scelto di realizzarsi professionalmente in proprio. Nel 2012 ha avviato la «Termoidrica Pacifici Adriano» che ha sede a Falerone, in via del Mercato n. 5.

Come giudica l'andamento dell'attività?

«Devo dire che già dal primo anno, contrariamente alle mie aspettative, sono partito subito bene. Nei due anni seguenti le richieste di lavoro sono rimaste piuttosto stabili. In ogni caso i tempi sono cambiati e oggigiorno si vive alla giornata».

Quali sono le caratteristiche che identificano l'impresa?

«Personalmente, cerco di essere sempre disponibile e cortese con il cliente. Appena ricevo una chiamata, compatibilmente con il lavoro che ho, mi reco subito dal cliente. Andando nel dettaglio, sono specializzato in tutto ciò che riguarda la termosanitaria, gli impianti idrici, il condizionamento e il riscaldamento. Inoltre, da qualche mese offro ai clienti la possibilità di finanziare il pagamento».

La sua più grande soddisfazione professionale?

«Quando dopo appena 4 mesi di attività un cliente si è fidato di me e mi ha commissionato la costruzione di una casa da zero. Ho realizzato l'impiantistica di tutta la casa e il cliente è rimasto supersoddisfatto tanto da suggerirmi ai suoi amici e conoscenti».

LA GIOIA DI ADRIANO
«Quando all'inizio mi venne commissionata una casa intera e feci un bel lavoro»

Quali sono le difficoltà che ha riscontrato nell'aprire l'attività?

«Quando parti da zero la cosa più difficile è farti conoscere. Convincere la gente a scegliere te, a fidarsi di te e del tuo lavoro. Proprio per questo motivo, nei primi periodi ho dovuto seminare molto, ora sto raccogliendo i frutti».

Che ruolo ha avuto la Cna per la sua attività?

«Mi offre un servizio di consulenza molto prezioso. Ogni volta che ho un problema o un dubbio su una normativa chiamo i ragazzi del Cna che in poco tempo mi risolvono qualsiasi tipo di situazione».

Aprire una ditta nel settore è stata sempre la sua aspirazione?

«La mia aspirazione è stata sempre quella di avere un lavoro autonomo. L'unica cosa che non avevo chiara era il settore in cui avrei lavorato, le circostanze della vita mi hanno portato a specializzarmi sul comparto dell'idraulica».

La sua famiglia l'ha sostenuta o ha cercato di dissuaderla?

«All'inizio, come è normale che sia, la mia famiglia aveva un po' di dubbi sulla scelta di avviare un'impresa da zero. Nonostante questo, i miei familiari mi hanno sempre sostenuto e ora sono molto soddisfatti di ciò che sono riuscito a creare».

Qual è il consiglio che darebbe ad un giovane che vuole mettersi in proprio?

«Di scegliere il mestiere che fa per lui perché oggigiorno soltanto con passione e determinazione si riesce a sopravvivere in questo mercato così competitivo».

Come vede il futuro?

«Mi auguro di raggiungere una certa stabilità lavorativa. L'intento è di rimanere a lungo in questo settore con la mia impresa».

n. a.

SARANNO FAMOSI
il Resto del Carlino CNA
UNA SORPRESA PER I LETTORI CHE INVIERANNO PIÙ TAGLIANDI
Vota con il Carlino e la CNA i giovani imprenditori emergenti del territorio:
.....
Ritaglia i coupon e inviali a:
IL RESTO DEL CARLINO
LARGO VALENTINI 4 - 63900 FERMO
NON SONO AMMESSE FOTOCOPIE
NOME .....
COGNOME .....
CITTA' .....
TEL. o CELL. .....
RdC