INIZIATIVA CNA-CARLINO

QUINTA EDIZIONE
IL MERCOLEDÌ E IL VENERDÌ FARI PUNTATI SUELLE AZIENDE GUIDATE DA UNDER 40

QUARANTA RITRATTI
DOPO LA PRIMA FASE A CONTENDERSI IL TITOLO RESTERANNO 10 FINALISTI

Ristrutturazione di case, ecco la ditta che fa per voi

'Impresa edile Antolini' di Monsampietro Morico

La sede dell'impresa di Loris Antonini è in via Rivo n.105

LA PASSIONE di Loris Antolini per l'edilizia nasce da lontano, quando da bambino amava seguire il padre nei cantieri per spiarlo mentre lavorava. Allo studio ha sempre preferito il calcestruzzo, infatti, non appena diplomato, l'allora 19enne Loris ha scelto di succedere al padre al timone dell'impresa, continuando la tradizione familiare iniziata nel 1976. L'«Impresa Edile Antolini» si trova a Monsampietro Morico in via Rivo n°105.

Come giudica l'andamento dell'attività?
«In maniera positiva. La crisi è una grandissima opportunità per gli imprenditori, basta sapersi muovere. Negli ultimi anni abbiamo quintuplicato la mole di lavoro».

Quali sono le specialità e le caratteristiche che identificano la ditta?
«L'«Impresa Edile Antolini» è nata come ditta di ristrutturazione del vecchio. Da quando sono subentrato io alla guida dell'azienda, abbiamo comprato mezzi e strumenti specifici e ci siamo specializzati nei lavori pubblici».

La sua più grande soddisfazione professionale?
«Aver proseguito con successo l'attività che mio padre aveva avviato con tanti sacrifici nel lontano 1976. Io mi alzo la mattina felice di andare al lavoro perché amo il mestiere che faccio, questa è la miglior soddisfazione che un uomo possa desiderare».

Quali sono le difficoltà che ha riscontrato nell'aprire l'attività?
«La scarsa fiducia che le persone riponevano in me, data la mia giovane età. E' stato difficile abituare la gente a fidarsi di me».

Che ruolo ha avuto la Cna per la sua attività?
«Io mi sono iscritto subito alla Cna ed è stata la miglior scelta che potessi fare. La mia attività è cresciuta grazie a loro e con loro. E' un'associazione di categoria molto valida e competente».

LORIS ENTUSIASTA
«Ho rilevato la ditta di mio padre, mi sono specializzato anche nei lavori pubblici»

Aprire una ditta nel settore è stata sempre la sua aspirazione?
«Sì. Fin da piccolo ho avuto quest'aspirazione e nel 1999 sono riuscito a realizzare il mio sogno. Sono cresciuto nei cantieri e ora sono felice di invecchiarci».

Come riesce a conciliare vita privata e attività lavorativa?
«Con l'organizzazione e il sacrificio. D'inverno lavoro meno e sono più libero, dunque riesco a svagarmi di più, mentre nella bella stagione mi dedico totalmente al lavoro perché so che è giusto così».

Qual è il consiglio che darebbe ad un giovane imprenditore intento ad aprire la propria attività?
«Ai giovani consiglio di fregarsene del giudizio altrui e di provare a fare il mestiere che amano. Per avere successo bisogna credere in quello che si fa, non abbattersi e avere una marcia in più rispetto ai concorrenti. Nel lavoro non bisogna mai essere appagati».

Come vede il futuro?
«Se uno ha voglia di fare il futuro può essere solo roseo. La malasorte non esiste, la fortuna bisogna crearsela mediante la determinazione e il sacrificio».

Nicholas Arbusti

SORPRESE PER CHI INVIERÀ PIÙ COUPON

'Saranno famosi': i lettori decreteranno il giovane imprenditore dell'anno

QUEST'ANNO Carlino e Cna vogliono valorizzare gli imprenditori emergenti del nostro territorio, associati alla confederazione. Ogni mercoledì e venerdì, presentiamo aziende condotte da under 40. Come al solito, i lettori sono i principali protagonisti perché potranno manifestare la loro preferenza attraverso l'invio dei coupon (anche cumulativi) alla redazione del Carlino Fermo. Al termine della prima tornata, resteranno 10 finalisti, ai quali sarà data nuovamente la possibilità di esporre le loro peculiarità e le loro prerogative. La successiva votazione, sommata a quella precedente, decretrà il giovane imprenditore dell'anno. Sorprese per i lettori che invieranno più coupon.

Per ogni tipo d'impianti c'è chi ci pensa al meglio

'Idrotermoelettrica Monaldi' di Montegranaro

La ditta di Daniele Monaldi si trova in via Santa Maria n.481

DA QUANDO cinque anni fa Daniele Monaldi è subentrato al comando della società, ha portato una ventata di freschezza e di innovazione all'impresa di famiglia, che ora sta vivendo una seconda giovinezza. La successione è avvenuta nell'ottobre del 2013, quando Daniele aveva appena ventitré anni. La «Idrotermoelettrica Monaldi», che da poco ha compiuto i trent'anni di vita, si trova a Montegranaro, in via Santa Maria n° 481.

Come giudica l'andamento dell'attività?
«Stiamo crescendo sensibilmente. Abbiamo esteso il numero del personale e aumentato le competenze specifiche dell'azienda. Anche in tempo di crisi riusciamo a lavorare con continuità».

Quali sono le specialità e le caratteristiche che identificano l'impresa?
«Siamo specializzati in tutto ciò che riguarda il settore impiantistico (elettrico e idrico) sia per privati che per aziende. Siamo in grado di effettuare installazioni di impianti elettrici, idrici, termici, climatizzazione, fotovoltaici, biomasse, antifurto, antincendio e videosorveglianza. Realizziamo il cablaggio strutturato delle reti e negli ultimi tempi ci stiamo specializzando nella domotica».

La sua più grande soddisfazione professionale?

DANIELE SODDISFATTO
«Sono subentrato nella ditta di famiglia, la migliore pubblicità la fanno i clienti»

«Il riscontro positivo dei clienti. Un cliente soddisfatto è la miglior pubblicità che un'azienda possa desiderare, infatti nel nostro caso il passaparola ha generato un aumento dei clienti».

Quali sono le difficoltà che ha riscontrato nell'aprire l'attività?
«I cavilli burocratici che nel nostro paese rallentano qualsiasi pratica. Per il semplice avvicendamento generazionale della società ho perso giorni e giorni di lavoro, tra banche e notai, oltreché parecchi soldi».

Che ruolo ha avuto la Cna per la sua attività?
«Mi ha dato una grossa mano specialmente all'inizio, nella pratica della successione, ha fatto di tutto per accorciare i tempi. Tutt'oggi ci è affianco con il prezioso servizio di consulenza».

Aprire una ditta nel settore è stata sempre la sua aspirazione?
«Anche se avevo una ditta già avviata, i miei genitori mi hanno sempre lasciato libero di scegliere. Sono stato io ad appassionarmi al mestiere di mio padre. Quando ho rilevato la ditta l'ho aggiornata e messa al passo coi tempi».

Qual è il consiglio che darebbe ad un giovane imprenditore intento ad aprire la propria di attività?
«Il mio consiglio è di rimboccarsi le maniche e di tentare. Con le buone intenzioni e la voglia di fare è possibile raggiungere grandi obiettivi. Alla base del successo di ogni impresa ci sono due requisiti imprescindibili ossia l'organizzazione e la competenza».

Come vede il futuro?
«Per quanto riguarda il futuro del Paese mi auguro che ci sia una ripresa economica. Per quanto concerne l'avvenire della mia ditta, posso dire che farò di tutto per rimanere al passo coi tempi. Almeno una volta al mese frequento già corsi di aggiornamento che mi permettono di offrire un servizio all'avanguardia molto apprezzato dai clienti».

n. a.

SARANNO FAMOSI

il Resto del Carlino — CNA

UNA SORPRESA PER I LETTORI CHE INVIERANNO PIÙ TAGLIANDI

Vota con il **Carlino** e la **CNA** i giovani imprenditori emergenti del territorio:

.....

Ritaglia i coupon e inviali a:
IL RESTO DEL CARLINO
LARGO VALENTINI 4 - 63900 FERMO
NON SONO AMMESSE FOTOCOPIE

NOME .....
COGNOME .....
CITTA' .....
TEL. o CELL. .....

RdC