INIZIATIVA CNA-CARLINO

QUINTA EDIZIONE
IL MERCOLEDÌ E IL VENERDÌ FARI PUNTATI SUELLE AZIENDE GUIDATE DA UNDER 40

QUARANTA RITRATTI
DOPO LA PRIMA FASE A CONTENDERSI IL TITOLO RESTERANNO 10 FINALISTI

Viso e corpo, ci pensa 'Benessere e vanità'

A Ponte Maglio di Santa Vittoria in Matenano

IL CENTRO estetico «Benessere e Vanità» si trova in viale Europa n°66 ed è ormai una realtà affermata a Ponte Maglio di Santa Vittoria in Matenano, l'apertura risale infatti al luglio del 2008. La titolare, Nicoletta Sestili, ha iniziato a operare nel mondo dell'estetica oltre quindici anni fa e tutt'oggi svolge il suo lavoro con lo stesso entusiasmo e la stessa passione degli albori.

Come giudica l'andamento dell'attività?

«L'andamento è positivo. Sono rimasta piacevolmente stupita dai primi anni d'attività nei quali, nonostante gli sforzi finanziari che ho fatto per aprire, abbiamo riscontrato un gran successo. Con lo scoppio della crisi la clientela è rimasta la stessa ma è cambiata la frequenza. Di tutta risposta noi continuiamo a specializzarci senza lasciarci condizionare in alcun modo dal periodo sfavorevole».

Quali sono le specialità e le caratteristiche che identificano l'impresa?

«Professionalità, preparazione e aggiornamento sono i tre concetti che riassumono le caratteristiche del mio centro. Il fiore all'occhiello dell'attività è la microdermoabrasione con radiofrequenza che effettuiamo sia per il viso che per il corpo. Molto apprezzata dai clienti anche l'elettrolipolisi a luce pulsata».

La sua più grande soddisfazione professionale?

«Il fatto che i clienti scelgono di venire nel mio centro perché si fidano della mia figura professionale. Un'altra bella soddisfazione deriva dal rapporto che ho instaurato con la mia collaboratrice, Monica Pieramici, della quale mi fido ciecamente».

Che ruolo ha avuto la Cna per la sua attività?

«Fondamentale. In particolare ora, assieme alla Cna, sto portando avanti una crociata contro l'abusivismo che specialmente nelle zone interne è molto diffuso».

Il centro estetico si trova in via Europa

NICOLETTA SESTILI
«Molto apprezzata dai clienti l'elettrolipolisi a luce pulsata»

Aprire una ditta nel settore è stata sempre la sua aspirazione?

«Sin da bambina ho covato una passione per il corpo umano e per la cosmesi. Proprio per questo appena ne ho avuto la facoltà ho realizzato il mio sogno dando vita a questo centro estetico».

La sua famiglia l'ha sostenuta o ha cercato di dissuaderla?

«Mi hanno sostenuto con forza sin dal primo momento. Se non fosse stato per loro non avrei potuto prende il mutuo. Se oggi ho un centro estetico gran parte del merito è della mia famiglia».

Come riesce a conciliare vita privata e attività lavorativa?

«In passato ho sempre dato priorità al lavoro, da quando ho assunto la collaboratrice riesco a conciliare molto di più lavoro e vita privata».

Qual è il consiglio che darebbe ad un giovane imprenditore intento ad aprire la propria di attività?

«Di scegliere il settore in cui specializzarsi dopo aver compiuto un'attenta analisi di mercato. Inoltre il mio consiglio è di non pensare soltanto agli incassi. Il primo requisito per avere successo è svolgere bene il proprio lavoro, i guadagni sono la naturale conseguenza».

Come vede il futuro?

«Spero di continuare la strada intrapresa anche in futuro».

n. a.

SORPRESE PER CHI INVIERÀ PIÙ COUPON

'Saranno famosi': i lettori decreteranno il giovane imprenditore dell'anno

QUEST'ANNO Carlino e Cna vogliono valorizzare gli imprenditori emergenti del nostro territorio, associati alla confederazione. Ogni mercoledì e venerdì, presentiamo aziende condotte da under 40. Come al solito, i lettori sono i principali protagonisti perché potranno manifestare la loro preferenza attraverso l'invio dei coupon (anche cumulativi) alla redazione del Carlino Fermo. Al termine della prima tornata, resteranno 10 finalisti, ai quali sarà data nuovamente la possibilità di esporre le loro peculiarità e le loro prerogative. La successiva votazione, sommata a quella precedente, decretrà il giovane imprenditore dell'anno. Sorprese per i lettori che invieranno più coupon.

La ditta Ticam ha sede in via XXV Aprile

Impianti idraulici, Ticam sinonimo di alta qualità

La ditta di Fermo propone le migliori soluzioni

LA DITTA «Ticam» nasce dall'estro del suo titolare, Paolo Macchiati, che nel 2006, a soli 22 anni d'età, ha deciso di dare vita alla propria impresa nel settore dell'idraulica. Dopo essersi fatto le ossa per molti anni come dipendente in un'altra ditta, ha deciso di provarci. Sempre attenta all'innovazione del mercato e alla ricerca delle migliori soluzioni da proporre ai suoi clienti, sia in ambito civile che industriale, la «Ticam» si trova a Fermo, in via XXV Aprile n.78.

Come giudica l'andamento dell'attività?

«Positivo. Prima dell'apertura non mi aspettavo un tale andamento. I clienti mi hanno dato subito grandi soddisfazioni. Le persone hanno creduto e credono tuttora in me».

Quali sono le specialità e le caratteristiche che identificano l'impresa?

«La ditta Ticam assicura tempestività, professionalità e cortesia nel lavoro. Siamo in grado di realizzare, per uso civile ed industriale, impianti di riscaldamento, climatizzazione, idrico-sanitari, gas ed antincendio. L'azienda si caratterizza per la continua evoluzione dei materiali, sempre più moderni ed adeguati ai canoni di sicurezza dettati dalla normativa e dalle leggi vigenti in materia. La ditta è, inoltre, specializzata nell'installazione di caldaie a biomasse, pannelli solari, ed impianti geotermici».

PAOLO MACCHIATI
«Specializzati anche per pannelli solari e caldaie a biomasse»

La sua più grande soddisfazione professionale?

«Essere ancora sul mercato dopo nove anni. Inoltre, la mia fonte d'appagamento più grande è la soddisfazione dei clienti a lavoro compiuto».

Quali sono le difficoltà che ha riscontrato nell'aprire l'attività?

«All'inizio è stato complicato superare la diffidenza delle persone che, a causa della mia giovane età, tendevano a non fidarsi di me».

Che ruolo ha avuto la Cna per la sua attività?

«Mi tiene sempre aggiornato sulle nuove normative e mi aiuta a sfruttare i fondi messi a disposizione sia dall'Europa che dall'Italia».

Aprire una ditta nel settore è stata sempre la sua aspirazione?

«A dire il vero, quando ero poco più che ragazzino, mi sono avvicinato a questo lavoro più per necessità che per convinzione. Con la pratica è nata la passione e la consapevolezza che il mestiere dell'idraulico era quello che faceva per me. A tal proposito posso affermare di aver reso la mia passione un lavoro».

Come riesce a conciliare vita privata e attività lavorativa?

«E' complicato conciliare le due fasi della giornata perché un titolare d'azienda, a differenza del dipendente, non stacca mai davvero la spina».

Qual è il consiglio che darebbe ad un giovane imprenditore intento ad aprire la propria di attività?

«I giovani, qualsiasi mestiere decidano di praticare, devono esercitarlo con passione, serietà e professionalità. L'insieme di queste tre componenti, a lungo andare, paga sempre».

Come vede il futuro?

«Il mio auspicio è di far crescere sempre più l'impresa. Io per carattere non mi accontento mai e sono sempre alla ricerca della novità. Il mercato dà sempre delle grosse opportunità di lavoro, bisogna solo saperle cogliere».

SARANNO FAMOSI

il Resto del Carlino — CNA

Vota con il Carlino e la CNA i giovani imprenditori emergenti del territorio:

.....

Ritaglia i coupon e inviali a:
IL RESTO DEL CARLINO
LARGO VALENTINI 4 - 63900 FERMO
NON SONO AMMESSE FOTOCOPIE

UNA SORPRESA PER I LETTORI
CHE INVIERANNO PIÙ TAGLIANDI

NOME .....
COGNOME .....
CITTA' .....
TEL. o CELL. .....

RdC