INIZIATIVA CNA-CARLINO

QUINTA EDIZIONE
IL MERCOLEDÌ E IL VENERDÌ FARI PUNTATI SUELLE AZIENDE GUIDATE DA UNDER 40

QUARANTA RITRATTI
DOPO LA PRIMA FASE A CONTENDERSI IL TITOLO RESTERANNO 10 FINALISTI

La casa come vuoi tu grazie a 'Arredaflex'

La ditta di Amandola soddisfa ogni esigenza

NEL 2009 la giovanissima Laura Viola è subentrata ai genitori alla guida dell'impresa di famiglia, l'«Arredaflex», che opera da 28 anni nel settore dell'arredamento. Il suo avvento ha portato una ventata di freschezza ed è stato determinante per l'apertura del nuovo punto vendita ad Amandola, situato in via Angelo Biondi n° 88/92. Arredaflex mira a focalizzare la necessità dei clienti trasferendole in progetti assolutamente personalizzati.

Come giudica l'andamento dell'attività?
«Essendomi inserita in un paese nuovo ho avuto bisogno di un periodo di assestamento. Mi sono dovuta far conoscere. Col tempo la clientela si è formata e, grazie al passaparola, abbiamo svolto lavori anche fuori regione».

Quali sono le specialità e le caratteristiche che identificano l'impresa?
«Ci occupiamo dell'arredamento di tutta la casa. Sviluppiamo anche progetti preventivi su misura a seconda di ogni abitazione in cui andiamo a lavorare. Ovviamente in «Arredaflex» disponibilità, cordialità e professionalità sono requisiti basilari e garantiti a ogni cliente».

La sua più grande soddisfazione professionale?
«Vedere i clienti contenti e soddisfatti del lavoro portato a termine. La gratitudine del cliente, oltre ad essere una forma di pubblicità gratuita, è la principale fonte del mio personale appagamento professionale».

Quali sono le difficoltà che ha riscontrato nell'aprire l'attività?
«La diffidenza iniziale dei clienti che tendevano a non fidarsi di me anche a causa della mia giovane età».

Che ruolo ha avuto la Cna per la sua attività?
«Con la Cna ho instaurato una collaborazione molto positiva che sta dando i suoi frutti. E' un valido appoggio».

La sede della ditta di Laura Viola è in via Biondi

LAURA VIOLA
«Aspiravo a un lavoro autonomo, mio padre mi ha trasmesso la passione»

Aprire una ditta nel settore è stata sempre la sua aspirazione?
«La mia aspirazione è stata sempre quella di essere una lavoratrice autonoma, ma non avevo ben chiaro il settore in cui avrei operato. Il fatto di avere un azienda nel comporta dell'arredamento ha favorito la mia scelta, ma non è stato determinante. Quel che più ha inciso è stata la passione che mi ha trasmesso mio padre».

Come riesce a conciliare vita privata e attività lavorativa?
«E' un lavoro che mi ruba molto tempo ma è un sacrificio che faccio volentieri perché amo ciò che faccio e ci metto tutta me stessa nel farlo. Essendo la titolare riesco a gestire bene gli orari e se ho delle necessità mi organizzo per tempo».

Qual è il consiglio che darebbe ad un giovane desideroso di aprire una propria di attività?
«Con impegno e passione prima o poi i risultati arrivano per tutti. Il periodo non è dei migliori ma è giusto che i giovani provino a realizzarsi».

Come vede il futuro?
«La mia speranza e di crescere sempre più di pari passo con la mia azienda. Mi auguro di continuare così anche in futuro e che la situazione economica generale migliori per tutti».

Nicholas Arbusti

SORPRESE PER CHI INVIERÀ PIÙ COUPON

'Saranno famosi': i lettori decreteranno il giovane imprenditore dell'anno

QUEST'ANNO Carlino e Cna vogliono valorizzare gli imprenditori emergenti del nostro territorio, associati alla confederazione. Ogni mercoledì e venerdì, presentiamo aziende condotte da under 40. Come al solito, i lettori sono i principali protagonisti perché potranno manifestare la loro preferenza attraverso l'invio dei coupon (anche cumulativi) alla redazione del Carlino Fermo. Al termine della prima tornata, resteranno 10 finalisti, ai quali sarà data nuovamente la possibilità di esporre le loro peculiarità e le loro prerogative. La successiva votazione, sommata a quella precedente, decretrà il giovane imprenditore dell'anno. Sorprese per i lettori che invieranno più coupon.

La ditta De Simone la trovate in contrada San Martino

'De Simone': cortesia, professionalità e velocità

L'azienda di Fermo specializzata nell'assistenza

DOPO 8 anni di lavoro come dipendente di una ditta nel settore della termotecnica, Giuseppe De Simone ha sentito la necessità di mettersi in proprio. Il ruolo di semplice operaio cominciava a stargli stretto, così nel settembre del 2012, a soli 27 anni, ha avviato la sua impresa «De Simone Assistenza», che si trova a Fermo, in contrada San Martino 69/b.

Come giudica l'andamento dell'attività?
«Piuttosto positivo. Ho un bel rapporto di fiducia con la mia clientela. Certo, il regime fiscale agevolato per giovani imprenditori mi sta molto aiutando in questi primi anni d'attività».

Quali sono le specialità e le caratteristiche che identificano l'impresa?
«La nostra filosofia di lavoro si fonda su tre principi: tempestività, professionalità e cortesia. Tratto i clienti con la massima disponibilità perché sono coloro che determinano l'andamento di qualsiasi attività pubblica. Andando nello specifico, sono specializzato in tutto ciò che concerne l'assistenza termotecnica».

La sua più grande soddisfazione professionale?
«Considerando il generale momento di difficoltà delle piccole e medie imprese, riuscire a gestire con discreto successo la mia ditta da quasi tre anni è un bel successo personale. Gran parte della mia soddisfazione professionale deriva anche dai clienti che esprimono appagamento per il lavoro che svolgo».

GIUSEPPE DE SIMONE
«All'inizio è stata dura, adesso il numero dei clienti è in continua crescita»

Quali sono le difficoltà che ha riscontrato nell'aprire l'attività?
«I primi 8 mesi sono stati molto duri. Il telefono non squillava o meglio mi cercavano soltanto i fornitori per pagare le fatture. Ho stretto i denti, mi sono fatto forza e piano piano sono riuscito a crearmi la cerchia di clienti che, fortunatamente, sta crescendo di anno in anno».

Che ruolo ha avuto la Cna per la sua attività?
«Specialmente nell'ultimo periodo sto scoprendo la massima utilità della Cna. In particolar modo, nel mio settore è fondamentale la consulenza di Cna. Mi tengono costantemente aggiornato su tutte le nuove normative».

Aprire una ditta nel settore è stata sempre la sua aspirazione?
«In verità all'inizio non ci pensavo. Poi quando ho iniziato a notare che i clienti richiedevano espressamente la mia presenza ho capito che potevo farcela e ho tentato».

Come riesce a conciliare vita privata e attività lavorativa?
«Ringrazio Dio che trovo difficoltà nel conciliare le due fasi giornaliere perché significa che ho molto lavoro da sbrigare. I sacrifici sono alla base del successo e io sono ben felice di farli. Non nascondo che alle volte mi sogno le caldaie anche di notte».

Qual è il consiglio che darebbe ad un giovane intento ad aprire una propria di attività?
«Chi non prova ha già fallito in partenza».

Come vede il futuro?
«Non ho grandi mire espansionistiche. Penso a fare il mio giorno per giorno. Spero di continuare nella strada intrapresa».

n. a.

SARANNO FAMOSI
il Resto del Carlino CNA
UNA SORPRESA PER I LETTORI
CHE INVIERANNO PIÙ TAGLIANDI
Vota con il Carlino e la CNA i giovani imprenditori emergenti del territorio:
.....
NOME .....
COGNOME .....
CITTA' .....
TEL. o CELL. .....
Ritaglia i coupon e inviali a:
IL RESTO DEL CARLINO
LARGO VALENTINI 4 - 63900 FERMO
NON SONO AMMESSE FOTOCOPIE
RdC